



T.C.

EKONOMİ BAKANLIĞI



İhracat Genel Müdürlüğü

KOBİ ve Kümelenme Destekleri Daire Başkanlığı

M.Emrah SAZAK
Daire Başkanı

Ekim 2012
Ankara



Vizyonumuz

Proje ve kümelenme yaklaşımını
esas alan yerel dinamiklerin
harekete geçirilmesine olanak
sağlayarak, işbirliği kuruluşlarının
önderliğinde ihracat seferberliği
başlatmak



Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi (UR-GE)



İşbirliği Kuruluşu

- İhracatçı Birlikleri
- İl Sanayi / Ticaret Odaları
- TOBB, TİM, DEİK
- Teknoloji Geliştirme Bölgeleri
- Organize Sanayi Bölgeleri
- Endüstri Bölgeleri
- Sektörel Üretici Dernekleri
- Sektörel Dış Ticaret Şirketleri (SDŞ)
- İmalatçıların kurduğu dernek-birlik veya kooperatifler





Kümelenme

Firmaların, işbirliği kuruluşları önderliğinde :

- Ortak ihtiyaç analizi,
- Öğrenme (eğitim ve danışmanlık)
- Pazarlama (tanıtım, marka, ticaret heyeti, eşleştirme)

gibi ihracata yönelik ortak eylem ve faaliyetlerinin desteklenmesi



Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi (UR-GE)



Proje

Proje

Amacı, kapsamı, süresi, bütçesi, hizmet sağlayıcıları, uygulayıcıları ile öngörülen çıktıları belirlenmiş faaliyetler bütünü

Amaç

İşbirliği kuruluşu koordinasyonunda firmalarımızın ortak sorun, ortak fırsat, ortak vizyon anlayışı içerisinde, plan ve program yaparak ihracat stratejileri geliştirmelerinin özendirilmesi



Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi (UR-GE)



Başvuru

Başvuru Mercii
T.C. Ekonomi Bakanlığı

Nihai Mercii
Proje Değerlendirme Komisyonu

Hedef Kitle
İşbirliği Kuruluşları (Şirketler)

Destek Oranı
% 75





Destek Kapsamı

- **İhtiyaç Analizi**
- **Eğitim ve Danışmanlık**
- **Yurtdışı Pazarlama ve Alım Heyeti**
- **İstihdam**
- **Bireysel Danışmanlık**



Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi (UR-GE)



Süreç





- Eğitim ve/veya danışmanlık ihtiyacının analizi
- İş planı ve ihracat stratejilerinin hazırlanması, izlenmesi
- İhracat potansiyelinin belirlenmesi
- Destek Miktarı : Proje Başına 400.000 USD

İhtiyaç Analizi



Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi (UR-GE)



Eğitim ve Danışmanlık Programları

- Dış Ticaret
 - Satış – Pazarlama – İnsan Kaynakları
 - Süreç İyileştirme ve Yönetimi
 - Stratejik Yönetim
 - Bilgi ve İletişim Teknolojileri
 - Kalite – Verimlilik
 - Sektöre Özgü Konular
 - Bakanlıkça Uygun Görülen Diğer Konular
-
- Destek Miktarı : Proje Başına 400.000 USD



Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi (UR-GE)



Yurt Dışı Pazarlama

Destek Kapsamı :

Yurtdışı Pazarlama Programları

- Ortak pazar araştırmaları
- Pazar ziyaretleri
- Ticaret heyetleri
- Yurtdışı fuar ziyaretleri
- Eşleştirme
- Küme tanıtım faaliyetleri

Destek Miktarı :

- Program Başına 150.000 USD
- En fazla 5 adet



Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi (UR-GE)



Alım Heyeti

Program Başına
100.000 USD

En fazla 10 adet



Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi (UR-GE)



Yurt Dışı Pazarlama ve Alım Heyeti

Destek Kapsamı :

- Ulaşım Giderleri
- Konaklama Giderleri
- Tanıtım ve Organizasyon Giderleri





İstihdam

Amaç :

- Projelerin kümelenme anlayışı temelinde planlanması
- Proje kapsamında yürütülen programların organizasyonun ve koordinasyonunun sağlanması

Destek Miktarı :

- 2 Uzman / En fazla 3 Yıl
- İşbirliği Kuruluşu Emsal Personel Brüt Ücreti



Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi (UR-GE)



**Bireysel
Danışmanlık**

Hedef Grup
Proje Bazlı Programa Katılan Şirketler

Destek Oranı
%70
En fazla 50.000 USD
(3 Yıl)

! Proje bitimi sonrasında !



Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi (UR-GE)



Esnek ve Dinamik Model

- İstenildiği zaman projeye eğitim / danışmanlık faaliyeti eklenip çıkarılabilir
- Yurtdışı pazarlama programı eklenebilir
- Hedef ülke değiştirilebilir



Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi (UR-GE)



Önemli Noktalar

- **Minumum 10 şirket**
- **Başvuruyu yapacak : İşbirliği Kuruluşu (Şirket değil)**
- **İhtiyaç analizini gerçekleştirecek yapı :
En iyi hizmet en uygun fiyat ilkesiyle seçilmelidir**
- **Ödemeler :
Her faaliyet sonrasında işbirliği kuruluşuna yapılacaktır (Proje bitiminde değil)**
- **Eğitim / Danışmanlık faaliyeti gerçekleştirilmeden yurtdışı pazarlama/alev heyeti faaliyeti gerçekleştirilemez**



Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi (UR-GE)



	İhtiyaç Analizi	Eğitim / Danışmanlık	Yurt Dışı Pazarlama	Alım Heyeti	İstihdam	Bireysel Danışmanlık
Destek Oranı	%75	%75	%75	%75	%75	%70
Desteklenen Kurum	İşbirliği Kuruluşu	İşbirliği Kuruluşu	İşbirliği Kuruluşu	İşbirliği Kuruluşu	İşbirliği Kuruluşu	Şirketler
Destek Tutarı (USD)	400.000		150.000 (Program Başına)	100.000 (Program Başına)	Emsal Brüt Ücret	50.000
Program	Program süresince (Maks. 36 Ay)		5 Adet	10 Adet	2 Kişi	3 Yıl



Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi (UR-GE)

Tekrar Hatırlayalım



Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi (UR-GE)

Örnek Başvuru Modeli

Tekstilde Yeni Açılımlar Projesi

- ABC Sanayi Odası
- 15 şirket (Aynı değer zincirinde yer alan)
- Tekstil Sektörü



Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi (UR-GE)

ABC Sanayi
Odası



Ekonomi
Bakanlığı

1. Başvuru Aşaması

- Proje Başvuru Formu
- İhtiyaç analizi başvuru formu



Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi (UR-GE)

1. Başvuru Aşaması

İhtiyaç
Analizi

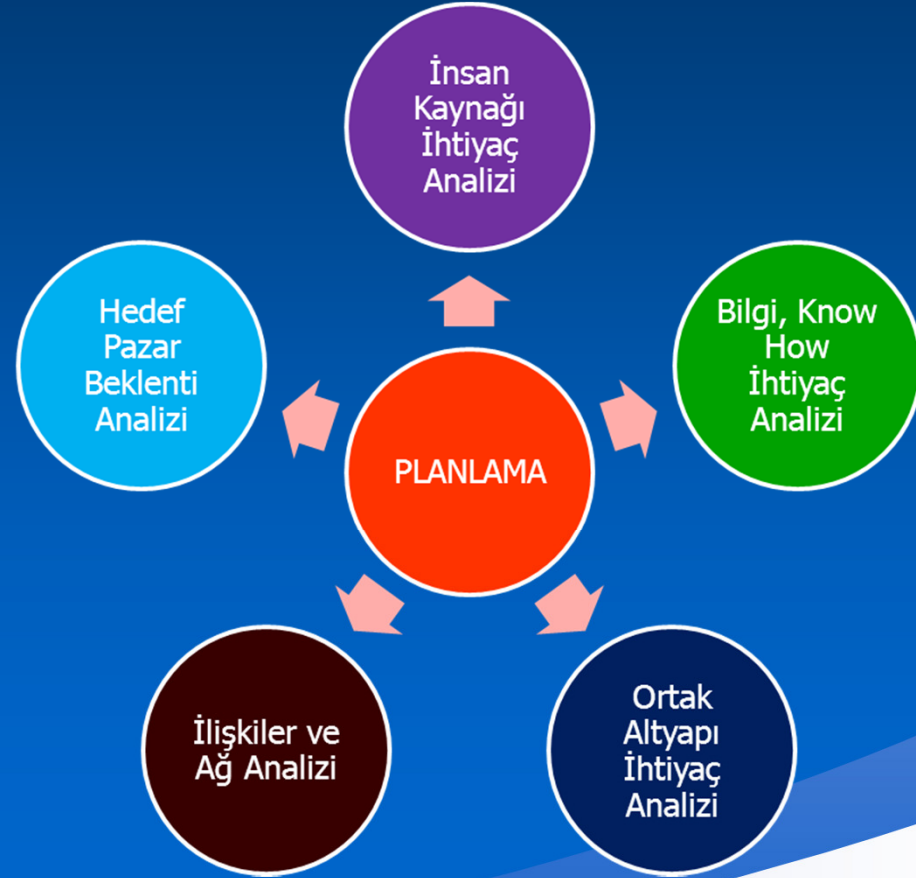
Uzman
Danışmanlık
Şirketi

İlim
Üniversitesi



Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi (UR-GE)

İhtiyaç Analizi



Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi (UR-GE)

ABC Sanayi
Odası



Ekonomi
Bakanlığı

2. Başvuru Aşaması

- Eğitim / Danışmanlık Faaliyetleri Başvuru Formu
- Yurtdışı Pazarlama Programları Başvuru Formu



Uluslararası Rekabetçiliğin Geliştirilmesinin Desteklenmesi (UR-GE)

Proje İçeriğinin Hazırlanması

Eğitim Programı

- Dış Ticaret Eğitimi (14 gün-70 saat)
- Moda ve Tasarım Eğitimi (1 hafta-21 saat)

Danışmanlık Programı

- Üretim - Kalite Danışmanlığı (1 ay- 120 saat)
- Dış Ticaret Danışmanlığı (2 ay - 50 saat)

Yurtdışı Pazarlama Programı

- İspanya'ya Ticaret Heyeti
- Mısır'a Ticaret Heyeti

İstihdam

- 2 kişi (Kordinatör)





Pazar Araştırması ve Pazara Giriş Desteği

Vizyonumuz

- Şirketlerimizin , kuruluşlarımızın yurt dışı pazarlara giriş stratejilerine destek sağlayarak küresel dünyaya entegre olmalarını sağlamak ve ihracat seferberliği başlatmak



Destek Sistemi

- Yurt Dışı Pazar Araştırması Desteği
- Pazara Giriş Desteği
- Sektörel Ticaret Heyeti ve Alım Heyeti Programları Desteği
- E-Ticaret Sitelerine Üyelik Desteği



Yurt Dışı Pazar Araştırması Desteği

- Başvuru Mercii : T.C. Ekonomi Bakanlığı ve Bölge Müdürlükleri
- Hedef Kitle : Sınai / Ticari Şirketler
- Yazılım Şirketleri
- Destek Oranı : % 70 (Maks : 7500 USD)



Yurt Dışı Pazar Araştırması Desteksi

- Destek Kapsamı :
 - 2 Şirket Çalışanının/ortağı
 - Ulaşım Giderleri
 - Konaklama Giderleri



Pazara Giriş Desteği (Rapor)

- Başvuru Mercii : T.C. Ekonomi Bakanlığı
- Hedef Kitle : Şirketler
- İşbirliği Kuruluşları
- Destek Oranı : Şirketler % 60
- İşbirliği Kuruluşları % 75
- (Maks 200.000 USD)

Destek Kapsamı :

- Uluslar arası kuruluşlara yaptırılan ve satın alınan sektör ülke, yabancı şirket veya marka odaklı raporlar



Pazara Giriş Desteği (Danışmanlık)

- Başvuru Mercii : T.C. Ekonomi Bakanlığı
- Hedef Kitle : Şirketler
- İşbirliği Kuruluşları
- Destek Oranı : Şirketler % 60
- İşbirliği Kuruluşları % 75
- (Maks 200.000 USD)

Destek Kapsamı :

- Sadece yabancı şirket alımlarına yönelik olarak uluslararası kuruluşlardan alınacak danışmanlık hizmetleri



Pazara Giriş Desteği (Yurtdışı Tanıtım)

- Başvuru Mercii : T.C. Ekonomi Bakanlığı
- Hedef Kitle:
 - Yüksek Öğretim Kuruluşları
 - Sağlık Sektöründe Tedavi Amaçlı Faaliyet Gösteren Kuruluşlar
 - Film Sektörü
 - Yazılım Sektörü



Pazara Giriş Desteği (Yurtdışı Tanıtım)

- Destek Oranı : % 50 (Maks 300.000 USD)
- Destek Kapsamı :
 - Ulaşım Giderleri
 - Konaklama Giderleri
 - Tanıtım - Organizasyon Giderleri



Sektörel Ticaret Heyeti ve Alım Heyeti Programları Desteği

- Başvuru Mercii : T.C .Ekonomi Bakanlığı
- Hedef Kitle : Organizatör Kuruluş (İşbirliği Kuruluşu)
- Destek Oranı : % 50 (Maks 150.000 USD)



Sektörel Ticaret Heyeti ve Alım Heyeti Programları Desteği

- Destek Kapsamı :
 - Ulaşım Giderleri
 - Konaklama Giderleri
 - Tanıtım - Organizasyon Giderleri



E-Ticaret Desteği

- Başvuru Mercii : T.C. Ekonomi Bakanlığı ve Bölge Müdürlükleri
- Hedef Kitle : Şirketler
- Destek Oranı : % 70 (Maks 10.000 USD / Yıl)



Pazar Araştırması ve Pazara Giriş Desteği

	Yurtdişı Pazar Araştırması	Pazara Giriş (Rapor-Danışmanlık)	Pazara Giriş (Kurumlar)	Ticaret Heyeti-Alım Heyeti	E-Ticaret
Destek Oranı	Sınai/Ticari Yazılım şirketi %70	şirket %60 İşbirliği Kuruluşu %75	Yüksek Öğretim / Sağlık Kuruluşu %50	İşbirliği Kuruluşu %50	şirketler %70
Destek Tutarı (USD)	7500 USD	200 000 USD	300 000 USD	150 000 USD	10 000 USD
Program	10 Adet/Yıl	Yıllık	Yıllık	(Ticaret Heyeti 5 Adet / Yıl) (Alım Heyeti 10 Adet/Yıl)	Yıllık (Toplam 5 Site/3yıl)





Çevre Desteği

Destek Kapsamı

- Akredite edilmiş kurum ve/veya kuruluşlardan alınacak kalite ve çevre belgeleri/sertifikalari alma giderleri
- Tarım ürünlerine ilişkin laboratuvar analizleri ve belgelendirme giderleri



Çevre Desteği

- Başvuru Mercii: İhracatçı Birlikleri
- Hedef Kitle : Şirketler
- Destek Oranı: Belge ve/veya analiz başına % 50 oranında ve en fazla 25.000 ABD \$.
- Müşavirlik Onayı: Yurt dışından alınan belgeler
- Başvuru Süresi: Belge alınış tarihi itibariyle 6 ay





İhracata Yönelik Devlet Destekleri

- ✓ Tebliğ
- ✓ Uygulama Usul ve Esasları
- ✓ Başvuru Formları

[Www.Ekonomi.gov.tr](http://www.ekonomi.gov.tr)





TÜM ŞİRKETLERİMİZİ
ve
İŞBİRLİĞİ KURULUŞLARIMIZI
İŞBİRLİĞİNE DAVET EDİYOR
ve
PROJELERİNİ BEKLİYORUZ





İhracat Genel Müdürlüğü
KOBİ ve Kümelenme Destekleri Daire Başkanlığı

M.Emrah SAZAK
Tel : 0312-2125908